

CHRISTIAN EBERLE

NATIONALER KEY ACCOUNT MANAGER • —



PROFIL

Über 10 Jahre Erfahrung im Vertrieb und der marktgerechten Umsetzung von passgenauen Strategien. Meine Stärken: Alleinstellungsmerkmale von innovativen Produkten zielgruppengerecht zu vermitteln. Ausgeprägte Fähigkeiten im Bereich Key Account Management und in der direkten Führung von Außendienst Teams und Projektgruppen.



Valensina GmbH
Ruckes 90

41238 Mönchengladbach

30. Dezember 2020

Sehr geehrte Damen und Herren,

hiermit möchte ich mich bei Ihnen auf die Position als „Nationaler Key Account Manager“ bewerben.

Mit großem Interesse verfolge ich die positive Entwicklung Ihres Unternehmens und möchte Sie gerne auf der spannenden Reise begleiten.

Ich bin überzeugt, dass die Leitlinie Ihrer Firma nur den höchsten Ansprüchen zu genügen meinem Ehrgeiz und Fähigkeiten entspricht. Daher sehe ich mich in Ihrem Umfeld als weitere treibende Kraft auf dem Weg der erfolgreichen Vermarktung.

Ihr Unternehmen sucht einen hoch motivierten, kreativen, verhandlungsstarken, engagierten, selbstständig arbeitenden und begeisterungsfähigen Mitarbeiter mit viel Erfahrung im Bereich Vertrieb (FMCG), Key Account Management, Personalführung und Projektkoordination, der sich leidenschaftlich für die gemeinsamen Ziele einsetzt und zudem teamfähig ist. Dann wird Sie meine Bewerbung interessieren.

Meine berufliche Laufbahn deckt einen Großteil der Bereiche ab, die mich für eine Position bei der Valensina GmbH qualifizieren.

Zu meinen Stärken gehört Ausdauer, eine strukturierte und selbstorganisierte Arbeitsweise, Durchsetzungsvermögen, der serviceorientierte und professionelle Umgang mit den Kunden auf B2B/ B2C Ebene.

Ich biete Ihnen meine umfangreiche Expertise im Vertrieb, Marketing, Markenmanagement/ -aufbau, Key Account Management, meine Erfahrung als Führungskraft & Coach, sowie meine Kreativität an, um Ihr Unternehmen bestmöglich zu unterstützen.

Mein Ziel ist es, den Enthusiasmus und die Ambitionen die ich mitbringe in einem förderlichen Umfeld zu Leistung zu formen und eine zentrale Rolle im Unternehmen einzunehmen. Ich bin sicher, dass Sie von meiner Einsatzbereitschaft, Gewissenhaftigkeit, Flexibilität und meinen Erfahrungen sehr profitieren werden.

Gerne stelle ich mich persönlich bei Ihnen vor, um die Möglichkeit einer Zusammenarbeit näher zu besprechen.

Mit freundlichen Grüßen

Christian Eberle

CONTACTS



+49 151-2296 1552



EBERLE.CHRISTIAN@YAHOO.DE



KARL-VALENTIN-STR. 6



81476 MÜNCHEN