

Steffen Büttner

Staatlich geprüfter Stahlhandelskaufmann
(Handelsfachwirt) WKO
Angehender Betriebswirt “Internationales
Management”



Über mich

- 10 Jahre Erfahrung im Accounting & Controlling
- 10 Jahre Erfahrung im Einkauf & Bestandsmanagement
- Kernkompetenzen in Rechnungswesen, Controlling, Analysen, Reporting, Kreditoren- und Debitorenbuchhaltung, Mitarbeit Monatsabschluss, Angebotseinholung, Angebotsauswertung und Verhandlung, Auftragsabwicklung, Customer Service, Lieferantenvorauswahl, Bestandsmanagement, Reklamationsbearbeitung und Bestellverwaltung, Mahnwesen,
- Teamplayer, Verantwortungsbewusstsein, Selbstständigkeit, Strukturierte Arbeitsweise

Beruflicher Werdegang

seit 07/2016

- **Administrator Qualitätskontrolle**
Schnittstelle Buchhaltung, Controlling, Qualitätskontrolle

04/2016 – 06/2016

- **Buyer im globalen, indirekten Einkauf**
Projektvorentwicklung

03/2014 – 10/2015

- **Business Relations & Accounting**
Bestandskundenbetreuung, Buchhaltung

12/2013 – 02/2014

- **Projektarbeit “STAR600 - Kostenminimierung”**
Ausarbeitung der Produktionskosten und aufzeigen der möglichen Kostenminimierung

05/2005 – 08/2013

- **Ein- und Verkauf im Stahlhandel**
Produktverantwortungen, Abwicklung Einkauf/
Verkauf, Kundenbetreuung, Reklamationsbearbeitung

02/2003 – 04/2005

- **Assistant im Ein- und Verkauf**
Gebr. Reinhard GmbH & Co. KG in Würzburg

Bildungsweg

03/2021 – 03/2022

- **Angehender Betriebswirt Internationales Management (IWW / FernUni Hagen)**
Finanzmanagement und Rechnungswesen
Führung und Leistungsprozesse
Gründungs- und Beteiligungscontrolling
Internationales Management und Marketing
Abschluss im März 2022

03/2007 – 12/2007

- **Staatlich geprüfter Stahlhandelskaufmann /Bachelor of Trade & Commerce (WKO Österreich)**
Fach- und Kaufmännische Kompetenz,
Ausarbeitung einer Hausarbeit
Abschlussnote: 2,33

09/2000 – 02/2003

- **Kaufmann im Gross- und Aussenhandel**
Kaufmännisches Berufsbildungszentrum in Würzburg / IHK Würzburg
Abschlussnote: 2,22 / 77,3 %

Professional Skills

Basis

Profi

Ms Office (Excel, PowerPoint, Word)

SAP (M-Modul)

Business Vision (Buchhaltungssoftware)

Deutsch

Englisch

Beruflicher Werdegang

seit 07/2016

Administrator Qualitätskontrolle

AlpsAlpine Europe GmbH in Unterschleissheim

- Schnittstelle zwischen Controlling, Accounting, Qualitätskontrolle
- Kostencontrolling & interne Kostenabwicklung mit verschiedenen Produktionsstandorten
- Monatsreporting an Senior Management (Kosten, KPI, Ausfallquote)
- Erstellung und Implementierung von Kosten-Dashboards
- Kostenklärung- und Abwicklung mit OEM's
- SAP-Verbuchungen des internen & externen Gutschriftsprozesses
- Bildung von Rückstellung für Accounting
- Bestandsmanagement des Lagers der Qualitätskontrolle
- Prozessoptimierung
- Kontrolle der Eingangsrechnungen / Stammdatenpflege

04/2016 - 07/2016

Buyer im globalen, indirekten Einkauf

Gess & Partner GmbH (Zeitarbeit) in München

Einsatz bei Webasto Roof & Components SE

- Projektvorentwicklung im Einkauf
- Eigenständiges Führen von Verhandlungen
- Schnittstelle zwischen Einkauf, Rechtsabteilung & Technik
- Bearbeiten von Bestellungen inkl. Terminverfolgung
- Lieferantenvorauswahl
- Betreuung von kleineren Projekten

03/2014 - 10/2015

Business Relations & Accounting

Megapro Marketing Inc. in Vancouver, Kanada

- Betreuung aller deutschsprachigen Kunden (Auftragsannahme, Rechnungserstellung, Organisation des Transports)
- Ansprechpartner für Kunden wie Grainger, Acklands, Amazon
- Kommissionsabrechnung
- Tagesgeschäft Kreditoren- und Debitorenbuchhaltung
- Reklamationsbearbeitung, Customer Service
- Vertiefung von Geschäftsbeziehungen zu Lieferanten, Kunden und Spediteuren

12/2013 – 02/2014

Projektarbeit "Kostenminimierung - STAR600"

Parasol Advanced Lighting Systems in Vancouver, Kanada

- Erstellung des Berichts "Kostenminimierung - STAR600"
- Einholen und Auswerten aller Angebote für alle Teile, die im Produkt verwendet werden
- Erstellung der Stück- und Teileliste

05/2005 – 08/2013

Mitarbeiter im Ein- und Verkauf

Gebr. Reinhard GmbH & Co. KG in Würzburg

- Produktverantwortung von Halben-Bauprodukte und Lochbleche
- Verantwortlich für das Kaufverhalten der eigenen Kundenkartei
- Einholen und Auswerten von Angeboten
- Reklamationsbearbeitung (Kunden- und Lieferantenseite)
- Bestandsmanagement
- Eigenständiges Führen von Verhandlungen
- Komplette Auftragsabwicklung (von Auftragseingabe bis hin zur Rechnungserstellung)
- Angebotsbearbeitung