

Zwischenzeugnis

Herr Jonas Staab,
geboren am 04. Mai 1990,

begann seine Karriere in unserem Unternehmen am 01. Januar 2017 als Area Sales Manager. Aufgrund seiner sehr guten Leistungen wurde Herr Staab mit Wirkung zum 01. März 2018 zum Regional Key Account Manager befördert.

Die H.J. Heinz GmbH mit Sitz in Düsseldorf ist ein weltweit führender Foodproduzent im Bereich Fast Moving Consumer Goods. In Deutschland vertritt das Unternehmen die Marken Heinz, Weight Watchers, HP, Lea&Perrins, Kraft und Bull's Eye.

Herr Staab war im Rahmen seiner Tätigkeit als Regional Key Account Manager für folgende Bereiche verantwortlich:

- Eigenverantwortliche Betreuung der zugeordneten Key Accounts:
 - Discount für Österreich und Schweiz auf nationaler Ebene
 - Retail & Foodservice Österreich
 - Distributor für Retail & Foodservice in der Schweiz
- Eigenverantwortliche Erarbeitung und Umsetzung kundenbezogener Strategien, Konzepte und Maßnahmen
- Selbstständiges führen von Kundengesprächen wie Listungs-, Aktions- und Jahresplanungsgesprächen
- Ausbau und Optimierung von Listungen, Aktionen und Distribution im Rahmen der vorgegebenen Vertriebsstrategie
- Strategische Entwicklung und Auf- & Ausbau des Kunden- und Beziehungsmanagements
- Erstellung kundenbezogener Absatz-, Umsatz- und Budgetplanung sowie deren Realisierung
- Eigene Budgetverantwortung
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Finance, Marketing und Logistik-Department, um Potenziale ganzheitlich zu erfassen und zu heben
- Steuerung und Ausbau der zugeordneten KAM-Partner durch individuelle Instrumente auf Basis von Market Insight Tools und Selling-Datensätzen

Herr Staab verfügt über ein hervorragendes und auch in Randbereichen sehr tiefgehendes Fachwissen, welches er in unser Unternehmen stets in höchst gewinnbringender Weise einbringt. Zum Nutzen unseres Unternehmens erweitert und aktualisiert er immer mit Erfolg seine Fachkenntnisse durch regelmäßige Teilnahme an Weiterbildungsveranstaltungen.

H.J. Heinz GmbH

KraftHeinz

H.J. Heinz GmbH

Erkrather Str. 228 b
D – 40233 Düsseldorf
Germany

T +49 211 960766-00
F +49 211 960766-01

Aufgrund seiner genauen Analysefähigkeit und seiner schnellen Auffassungsgabe ist er jederzeit in der Lage, auch schwierige Situationen sofort zutreffend zu erfassen und schnell gute Lösungen zu finden. Herr Staab zeigt jederzeit große Eigeninitiative und identifiziert sich immer voll mit seinen Aufgaben und unserem Unternehmen, wobei er auch durch seine große Einsatzfreude überzeugt. Auch in Situationen mit großem Arbeitsaufkommen erweist er sich immer als in hohem Maße belastbar.

Alle Aufgaben führt er vollkommen selbstständig, sehr sorgfältig und planvoll durchdacht aus. Er agiert immer ruhig, überlegt, zielorientiert und in hohem Maße präzise. Dabei überzeugt er stets in guter Weise sowohl in qualitativer als auch in quantitativer Hinsicht. Herr Staab ist in hohem Maße zuverlässig.

Für alle auftretenden Probleme findet er ausnahmslos gute Lösungen. Die Leistungen von Herrn Staab finden jederzeit und in jeder Hinsicht unsere volle Anerkennung.

Er wird wegen seines freundlichen und ausgeglichenen Wesens allseits sehr geschätzt. Er ist immer hilfsbereit, zuvorkommend und stellt, falls erforderlich, auch persönliche Interessen zurück. Sein Verhalten zu Vorgesetzten, Kolleginnen und Kollegen sowie Kundinnen und Kunden ist ausnahmslos einwandfrei.

Dieses Zwischenzeugnis wird erteilt, weil Herr Staab zum 01. Dezember 2019 zum Key Account Manager befördert wird. Wir bedanken uns bei ihm für die in der Vergangenheit erbrachten stets guten Leistungen und freuen uns auf eine weiterhin positive Fortsetzung des Arbeitsverhältnisses.

Düsseldorf, 30. November 2019

H. J. Heinz GmbH



Florian Gorzny
Sales Manager Austria & Switzerland



Lina Antwi
HR Business Partner