

Valensina GmbH
Personalabteilung
Ruckes 90
41238 Mönchengladbach

Düsseldorf, 02.03.2020

Bewerbung als Sachbearbeiter Vertrieb Innendienst / Export

Sehr geehrte Damen und Herren,

als international ausgerichtetes Familienunternehmen steht Valensina für kompetente und zielgerechte Markenführung, vertrauensvolle Beratung sowie erstklassige Produktqualität, wodurch sich für mich eine herausfordernde und dynamische Arbeitsaufgabe ergibt, in die ich Know-how und Flexibilität zielstrebig einbringen kann.

Im Jahr 2015 habe ich meinen Bachelor im Fachbereich Angewandte Medien mit der Abschlussnote 2,1 erfolgreich erworben. Im Bereich Marketing und Kommunikation habe ich umfassende praxisnahe Kenntnisse zu Themen wie der Konzeptionierung, Umsetzung und Steuerung von Marketingmaßnahmen sowie in der Durchführung von Markt-, Produkt- und Konkurrenzanalysen. Erste praktische Erfahrungen im Bereich Marketing und Vertrieb bringe ich durch mein halbjähriges Praktikum bei PUMA SE mit. Zu meinen Hauptaufgaben gehörte die Kundenbetreuung von Vertragsspielern und Vertragspartnern aus den Bereichen Sport und Sponsoring sowie die Produktvermarktung und der Produktvertrieb.

Berufserfahrung im Direktvertrieb konnte ich bei Vorwerk Deutschland erwerben. In meiner Tätigkeit als Teamleiter war die tägliche Beratung von Neu- und Bestandskunden in Form einer persönlichen Präsentation beim Kunden vor Ort ein fester Bestandteil. Nach erfolgreicher Einarbeitung und zeitnaher Zielerreichung als Kundenberater, habe ich eine sechsmonatige Zusatzausbildung zum Teamleiter bei Vorwerk absolviert, die ich im September 2017 erfolgreich abgeschlossen habe. Neben der Durchführung von wöchentlichen Meetings sowie der Pflege und Erstellung von Reportings für die Geschäftsleitung gehörte die Ausbildung eigener Mitarbeiter und die Vermittlung meines Vertriebswissens und meiner Erfahrungen zu meinen Hauptaufgaben. Hierbei konnte ich besonders meine ausgeprägten analytischen und konzeptionellen Fähigkeiten sowie meine Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit einbringen.

In meiner zuletzt ausgeübten Position als Sales Manager bei der Allianz, bei der ich bis Dezember 2019 tätig gewesen bin, war ich für die Betreuung und Beratung eines festen Kundenstammes im Bereich Versicherungen und Finanzanlagen zuständig. Zudem gehörten die tägliche Neukundenakquise und der Ausbau des aktuellen Kundenstammes zu meinen Hauptaufgaben. Damit eine zielgenaue und qualifizierte Beratung zu jederzeit zu gewährleisten war habe ich im Jahr 2019 erfolgreich die IHK Prüfungen zum Versicherungs- und Finanzanlagenfachmann absolviert.

Um meine Fremdsprachenkenntnisse auszubauen, habe ich an mehreren Business English Sprachkursen im In- und Ausland teilgenommen. Ich arbeite selbstständig und ergebnisorientiert und trete gegenüber Kunden und Kooperationspartnern sicher und souverän auf. Übernachtungen sowie die Wahrnehmung deutschlandweiter, geschäftlicher Termine sind für mich selbstverständlich.

Gerne werde ich mein Engagement, meine Zielstrebigkeit und meine Vertriebsstärke in Ihr Team mit ein bringen. Als Eintrittstermin wäre der 01.05.2020 sehr passend. Meine Gehaltsvorstellung liegt bei einem Brutto-Jahresgehalt von 39.000 €.

Über eine Einladung zu einem persönlichen Gespräch freue ich mich sehr.

Mit freundlichen Grüßen

Benjamin Bartholmai

-Anlagen-